

# ビジネス紹介

---

ガラス合同会社



# 御社は以下のことを解決されたいですか？

---

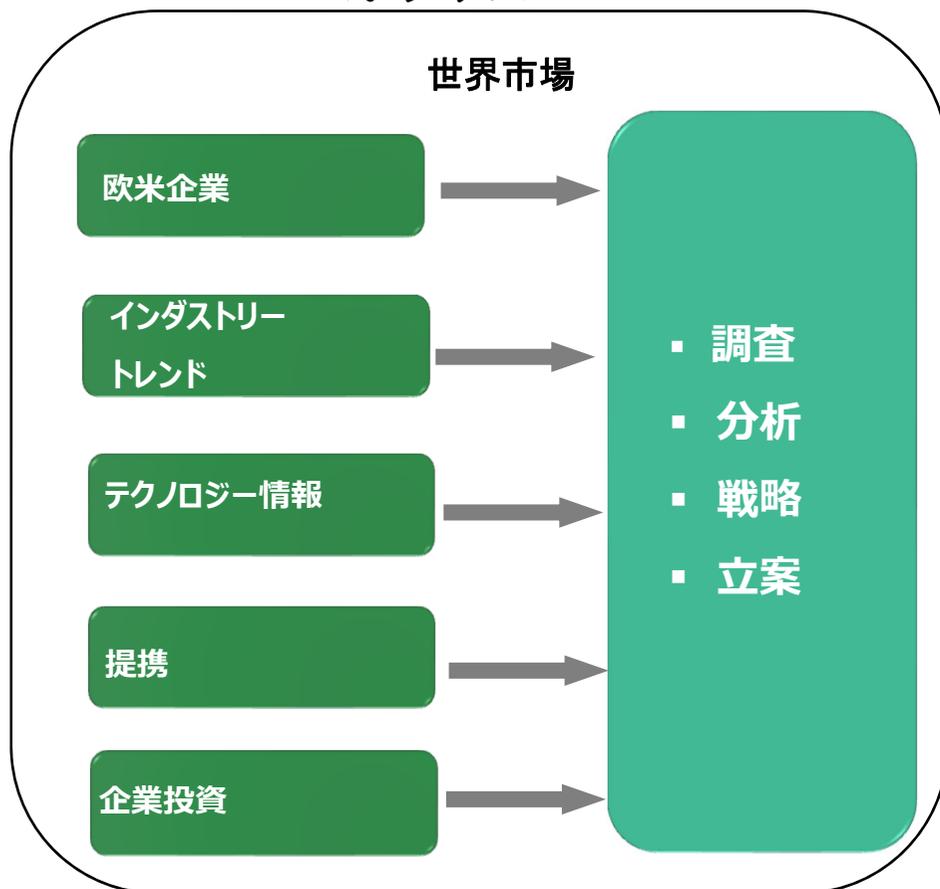
- 自社プロダクトの海外進出
- ヘルスケアテクノロジー・プロダクトのライセンス
- 競合会社の調査
- ヘルスケア関連ビジネスへの投資および買収
- 欧米企業とのアライアンス
- グローバル市場のヘルスケアビジネスの動向
- 御社海外戦略の評価
- 将来マーケットトレンド調査



ガラサスは上記課題のソリューションを提供いたします。

# ガラススのビジネス

## ガラスス



## The Creation of Value

### インフォメーション

- 
- マーケット情報
  - テクノロジー調査
  - 技術提携・導入
  - IP調査・戦略
  - 米国進出ストラテジイ
  - 投資

### クライアント企業

- ◆ 薬品
- ◆ コンピューター業
- ◆ 機械産業
- ◆ 情報産業
- ◆ 製造業

- バイオ・ヘルスケアインダストリー進出
- 将来マーケットニーズ調査

# 企業様の悩み、抱える問題を解決

---

- ヘルスケアプロジェクトについて5年計画を立てたのだが、その実地がうまくいっていない
- 自社開発テクノロジーについてグローバル戦略を立てたのだが、本当に正しいのか不安である
- ヘルスケアテクノロジー・プロダクトのライセンスを得たいのだが、オポチュニティが見出せない
- プロダクトを開発しているのだが、将来的ポテンシャルを図るために、日本だけでなく、欧米市場での競合会社を知りたい
- 当社としてフォーカスした分野を将来的に大きく伸ばしていきたいので、当確ビジネスへの将来的買収を視野に入れた、投資先を見出したい
- 開発したプロダクトの欧米市場開拓のため、欧米企業とのアライアンスを組みたいが、こういった企業が適しており、その企業とのコンタクトを保持していない
- ヘルスケア産業は今後伸びていくということなのだが、実際にグローバル市場でのヘルスケアビジネスの動向を海外の市場から判断することは困難、当社とのシナジーを見出せるのか判断がつかない
- 将来マーケットトレンドの方向性を日本からは見えてこない

# 弊社のクライアント様

---



# ガラススのアドバンテージ

米国最先端ベンチャー企業創業、  
ビジネス経営及び研究開発両面  
実務経験

- 企業評価
- テクノジートレンド評価
- R&D、企業経営情報

インダストリーネットワーク

- 教授、研究者、エキスパート
- 大手ドラッグメーカー
- 米国弁護士事務所、リーガルカンセル
- 投資会社、投資家、VC

1. インダストリーエキスパートチームによるプロジェクト実行  
プロジェクトに合った各専門分野の現地エキスパートによるプロジェクト進行

2. 国際的視野に立つインダストリー戦略  
リアルタイムのインダストリーレッジに基づく企業R&D戦略構築、調査

True Value

将来企業価値を最大限にすべく  
トータルサポート実現

# True Value

---

## インダストリーエキスパートチームによるプロジェクト遂行

- プロジェクトに合った各専門分野の現地エキスパートを確保、プロジェクト実行
- 的確なアドバイスの確保

## 細分化されたテクノロジーにおける価値あるオピニオンをエキスパートより入手

- それぞれの細分化された分野におけるエキスパートにより、的確なテクノロジーの評価

## IP戦略を優秀な米国特許弁護士と構築

- 国際的視野に立つIP戦略
- アンフェアアドバンテージを生み出す手法
- ビジネス特許ストラテジー

# プロジェクト事例

---

- 新規テクノロジーの欧米市場戦略、競合調査
- ヘルスケア市場における戦略構築
- 欧米市場進出のための企業買収
- 新規開発ツールの欧米戦略とポテンシャル調査
- 欧米メーカーとの提携
- 欧米企業への投資

## 分野

- ドラッグ
- 診断
- デバイス、ツール
- 試薬
- I T / B i o

# プロジェクト実行

ご依頼内容	実行
▪大手メーカーよりヘルスケアビジネス戦略の構築依頼	ポテンシャルの高いセグメント調査、企業調査および評価、オポチュニティ分野の推薦、戦略構築
▪大手薬品メーカーよりテクノロジー、企業評価 依頼	新規製品のポテンシャル、競合調査、IP調査を行い、可能性を評価およびプロダクト立案
▪大手製造メーカーから開発品の欧米市場導入戦略の依頼	IP評価、競合調査、テクノロジーの評価に基づき、戦略を構築
▪大手企業および中小企業より、欧米企業との提携獲得依頼	自社開発サイエンス・テクノロジーまたは薬品候補を欧米企業との提携
▪大手メーカーから買収に関する案件調査依頼	クライアント企業の希望するクライテリアを持つ企業選択、調査により、候補企業取得
▪大手銀行よりバイオテック地域確立につきプロジェクト依頼	地域確立のための立地条件などを含む、戦略立案
▪大手メーカーから、パーソナライズメディソンビジネスにつき依頼	大手欧米メーカーの動向調査、将来性の方向性およびレコメンドーションを提示

---

**プロジェクトのご相談がありましたら、下記に連絡お願いいたします。**

ガラス合同会社

<http://www.gallasus.com/>  
→お問い合わせ

\*資料の複製、転用、転送、送付、をなさらないよう、お願いいたします。